

گرایش تجارت الکترونیکی	گرایش کارآفرینی	گرایش بازرگانی داخلی
ترم اول	ترم اول	ترم اول
نظریه های سازمان و مدیریت پیشرفته	نظریه های سازمان و مدیریت پیشرفته	نظریه های سازمان و مدیریت پیشرفته
تحلیل آماری	تحلیل آماری	تحلیل آماری
بازاریابی و مدیریت بازار پیشرفته	بازاریابی و مدیریت بازار پیشرفته	بازاریابی و مدیریت بازار پیشرفته
روش شناسی پژوهش کیفی و آمیخته	روش شناسی پژوهش کیفی و آمیخته	روش شناسی پژوهش کیفی و آمیخته
طراحی و نظریه های کارآفرینی	مبانی و نظریه های کارآفرینی	مدیریت ارتباط با سازمان های داخلی
ترم دوم	ترم دوم	ترم دوم
مدیریت منابع انسانی	مدیریت منابع انسانی	مدیریت منابع انسانی
تجارت و بازاریابی الکترونیک پیشرفته	کارآفرینی در بستر فناوری اطلاعات	مدیریت تبلیغات و برنده
کاربرد تئوری تصمیم	کاربرد تئوری تصمیم	کاربرد تئوری تصمیم
اخلاق و احکام کسب و کار	اخلاق و احکام کسب و کار	مدیریت استراتژیک
مدیریت رفتار مصرف کننده	مدیریت رفتار مصرف کننده	مدیریت زنجیره تامین
ترم سوم	ترم سوم	ترم سوم
بازاریابی نوآورانه و کارآفرینی	بازاریابی نوآورانه و کارآفرینی	مدیریت فروش و تحويل
مدیریت تبلیغات و برنده	مدیریت تبلیغات و برنده	مدیریت رفتار مصرف کننده
مدیریت خرده فروشی و فروشگاه الکترونیکی	مدیریت کسب و کارهای کوچک	اصول مذاکرات مکاتبات و قراردادها
مدیریت استراتژیک	مدیریت استراتژیک	اخلاق و احکام کسب و کار

گرایش بازرگانی بین الملل	گرایش مدیریت استراتژیک	گرایش بازاریابی
توم اول	توم اول	توم اول
نظریه های سازمان و مدیریت پیشرفته	نظریه های سازمان و مدیریت پیشرفته	نظریه های سازمان و مدیریت پیشرفته
تحلیل آماری	مدیریت استراتژیک	مدیریت استراتژیک
بازاریابی و مدیریت بازار پیشرفته	بازاریابی و مدیریت بازار پیشرفته	بازاریابی و مدیریت بازار پیشرفته
روش شناسی پژوهش کیفی و آمیخته	روش شناسی پژوهش کیفی و آمیخته	روش شناسی پژوهش کیفی و آمیخته
بازاریابی بین الملل و صادرات	مدیریت رفتار مصرف کننده	مدیریت رفتار مصرف کننده
توم دوم	توم دوم	توم دوم
مدیریت منابع انسانی	مدیریت منابع انسانی	مدیریت منابع انسانی
مدیریت تبلیغات و برنده	مدیریت تبلیغات و برنده	مدیریت تبلیغات و برنده
کاربرد تئوری تصمیم	کاربرد تئوری تصمیم	کاربرد تئوری تصمیم
تحلیل آماری	تحلیل آماری	تحلیل آماری
بازاریابی صنعتی و خدمات	طرح ریزی کسب و کار	بازاریابی صنعتی و خدمات
توم سوم	توم سوم	توم سوم
استراتژی های بازرگانی بین الملل	مدیریت تفکر و تحول استراتژیک	مدیریت استراتژیک بازاریابی
مدیریت رفتار مصرف کننده	اجرا و کنترل استراتژی	مدیریت ارتباط با مشتری و عملکرد...
اصول مذاکرات و قراردادهای بازرگانی بین	مدیریت استراتژیک در شرکت های مادر و ه	اصول مذاکرات، مکاتبات و قراردادهای تج
اخلاق و احکام کسب و کار	اخلاق و احکام کسب و کار	اخلاق و احکام کسب و کار

تعداد واحد کل دوره = (پایان نامه) + (دروس تخصصی و پایه)

$$28+4=32$$

طول مدت دوره ۴ نیمسال